

اولویتهای پژوهشی بانک تجارت در سال ۹۳

* محققین، پژوهشگران و موسسات تحقیقاتی محترم لازم است درخواست پیشنهادی خود را در قالب فرم طرح پیشنهاد پژوهشی، به انضمام یکی از فرم‌های لازم (فرم مشخصات اشخاص حقیقی / فرم مشخصات اشخاص حقوقی) تکمیل و به صورت الکترونیکی از طریق گزینه ارسال فرم‌های تکمیل شده در سایت اینترنتی بانک به آدرس www.tejaratbank.ir ارسال نمایند.

حوزه منابع انسانی

۱. طراحی و تدوین برنامه ریزی نیروی انسانی با رویکرد آینده نگار و تصمیم گیریهای چندگانه
۲. بررسی راهکارهای افزایش تعادل کار و زندگی پرسنل
۳. ارزیابی پیامدهای خصوصی سازی بانک بر انگیزش و بهره وری کارکنان
۴. مطالعه شادابی و نشاط کارکنان بانک و معرفی راهکارهای افزایش این شاخص‌ها
۵. سنجش هزینه بانک از بابت خروج نیروهای با تجربه (بازنشستگی، نقل و انتقالات)
۶. توسعه و بهبود روش‌های ارتباطات درون سازمانی، مشارکت و مسئولیت پذیری منابع انسانی
۷. مکانیزم شناسایی و پرورش نیروهای مستعد و شایسته بانک
۸. بررسی و معوفی ابزارهای علمی (آزمونها، تستها و ...) جهت شناسایی نیروی انسانی مورد نیاز در مشاغل بانکی
۹. تدوین مدل مناسب انگیزش کارکنان بانک تجارت
۱۰. تدوین الگوی بهینه سنجش اثربخشی آموزش‌های ضمن خدمت در بانک تجارت

حوزه تخصیص منابع

۱. بررسی ظرفیتها و پتانسیلهای پولی و اقتصادی استان به منظور شناسایی زمینه‌های تخصیص منابع
۲. بررسی میزان تأثیر پرداخت تسهیلات مجدد و راهکارهای کمیته‌های احیاء (احیاء، تقسیط، تمہیل و تخفیف) بر میزان وصول مطالبات، منابع و سودآوری بانک
۳. شناسایی و رتبه بندی بازارهای هدف تسهیلاتی از نقطه نظر ریسک اعتباری
۴. روش‌های چابک سازی بانک در اعطای تسهیلات و خدمات نوین
۵. نقش بیمه تسهیلات اعطایی در بازگشت به موقع تسهیلات و کاهش مطالبات عموق بانکها
۶. شناسایی و بررسی راههای موثر وصول مطالبات از جمله برون سپاری
۷. بررسی تأثیر اطالة دادرسی در روند پیگیری پرونده‌های بانکی و وصول مطالبات بانکها در ارایه راهکارهای بهینه
۸. بررسی علل طرح دعاوی اعسار و ورشکستگی مديونین بانک و تأثیر آن در وصول مطالبات
۹. طراحی و تدوین مدل ترکیب بهینه پرتقوعی اعتباری بانک تجارت

حوزه تجهیز منابع

۱. بررسی ظرفیتها و پتانسیلهای پولی و اقتصادی استان به منظور شناسایی فرصت‌های جذب منابع مالی
۲. آسیب شناسی نوسانات نرخ ارز در کمیت و کیفیت سپرده‌های بانک تجارت و شناسایی راههای کاهش اثرات منفی این نوسانات

IT حوزه

۱. روش‌های عملیاتی تسریع و بهسازی طرح‌ها، برنامه‌ها و پروژه‌های اجرایی مشترک بین مدیریت امور اطلاعات (IT) و ارتباطات بانک با سایر واحدهای بانک (حوزه ستادی، مناطق و شعب)

حوزه بازار و مشتری

۱. بررسی درجه جذابیت بازارهای هدف برای محصولات و خدمات بانکی
۲. طراحی و پیاده سازی نظام سنجش رضایت مشتریان بانک تجارت
۳. بررسی و الگوبرداری از خدمات جدید بانک‌های موفق دنیا به تفکیک بخش‌های مختلف مشتریان در قالب بانکداری جامع
۴. بررسی تکنیک‌های نوین بازاریابی بانک‌های موفق دنیا
۵. بررسی تطبیقی الگوهای بازاریابی در نظام بانکداری اسلامی
۶. ارزیابی عملکرد مرکز ارتباطات ۱۵۵۴ و ارایه راهکارهای بهبود
۷. بررسی راهکارهای جذب مشتریان خاص سیستم بانکی (کودکان، نوجوانان، بانوان، بازنیستگان و ...)
۸. انتخاب بهترین استراتژیهای تبلیغات رسانه‌ای بانک تجارت با توجه به ترکیب خدمات قابل ارایه و همچنین دسته بندهی مشتریان
۹. شناسایی و سنجش جذابیت بازار کسب و کارهای مالی
۱۰. شناسایی انواع خدمات بیمه‌ای (ارزی، ریال) به مشتریان بانک (اعم از ارزی و ریالی)

حوزه مالی و اقتصادی

۱. بررسی و شناسایی عوامل موثر بر موفقیت کسب و کار در شعب و سودآوری آن
۲. بررسی ابزارهای پوشش ریسک نوسانات نرخ ارز در سیستم بانکی و ارایه راهکار

۳. بررسی ارتباط اقلام ترازنامه‌ای، سود و زیان و جریانات وجوده با نسبتهای مالی و سودآوری صنایع مختلف
۴. تدوین مدل مناسب استفاده بهره ور از نقدینگی بانک
۵. تدوین مدل مناسب استفاده بهره ور از داراییها و املاک بانک
۶. تدوین مدل مناسب سرمایه گذاری بانک و تشکیل شرکتها و هلدینگها
۷. کنترل هزینه و اثربخشی هزینه‌های اداری بانک
۸. کنترل هزینه و اثربخشی هزینه‌های سرمایه‌ای بانک
۹. کنترل هزینه و اثربخشی هزینه‌های منابع انسانی بانک
۱۰. کنترل و اثربخشی هزینه‌های IT بانک
۱۱. کنترل و اثربخشی هزینه‌های تبلیغاتی بانک
۱۲. کنترل و اثربخشی هزینه‌های قراردادهای پیمانکاری و خرید خدمت بانک
۱۳. بررسی پتانسیلهای افزایش درآمدهای کارمزدی بانک با استفاده از تحلیلهای مقایسه‌ای با سایر بانکها

حوزه مدیریت و سازمان

۱. بررسی عوامل موثر بر عدالت سازمانی و سرمایه اجتماعی و ارایه راهکار جهت ارتقای آنها در بانک تجارت
۲. سنجش اثربخشی کنترلهای داخلی در جلوگیری از فعالیتهای پوششی در عملیات بانکی
۳. تدوین شاخص‌های کلیدی عملکردی KPI واحدهای ستاد بانک
۴. معرفی الگوی سازمانی و فرهنگی جهت اجرایی کردن استراتژی‌ها
۵. نحوه تعیین اهداف کمی بانک از جمله اهداف سپرده‌ای بر مبنای تحلیل سود و زیان
۶. بررسی بهره وری نیروی انسانی
۷. بررسی بهره وری سرمایه (اموال منتقل و غیر منتقل) بانک
۸. بررسی راهکارهای عملی پیاده سازی "رهنمود یکپارچه کنترلهای داخلی COSO" در بانک
۹. طراحی روش‌های نوین پیاده سازی نظام مدیریت ریسک در بانک تجارت

حوزه خدمات (نوین) بانکی

۱. الگوی بهینه پیاده سازی معماری سرویس گرا در بانک
۲. بررسی محصولات ترکیبی حاصل از خدمات بانک، بیمه و سرمایه گذاری
۳. طراحی مدل فرایندی پیاده سازی خدمات بانکی با هدف بهبود
۴. انجام مطالعات تطبیقی و تعیین محصولات و خدمات نوین بانکی متناسب با بانکداری اسلامی
۵. بررسی نحوه فرهنگ سازی استفاده از خدمات نوین بانک و بانکداری الکترونیک در استانها
۶. بررسی میزان تأثیر خدمات بانکداری الکترونیکی در افزایش منابع ارزان قیمت بانک